

”

Meillä on hyvät kivijalkaliikkeet. Kun niitä käytetään, niin ne pysyy kaupungissa ja kehittyvät, Lehtikangas sanoo.

FAKTA

Tmi Raahen VaateAitta
Naisten vaatteiden
erikoisliike.
Uutena palveluna myös
pukeutumisneuvontaa.

Laiurinkatu 11
92100 Raahе

@VaateAitta
vaateaitta.pivokauppa.fi

Oikea tilaisuus teki uuden yrittäjän

Kirsi Lehtikangas vaihtoi taloushallinnon työt naisten
vaatteiden erikoisliikkeen yrittäjyyteen

Kirsi Lehtikangas muutti elämänsä suunnan reilu vuosi sitten. Tarjolle tuli tilaisuus, jota Lehtikangas ei voinut ohittaa ja taloushallinnon työt jäivät taakse

- Viikonlopun Raahelaisesta luin, että VaateAitan Leenalla on loppuunmyynti.

Havahduin, että mun vaatekauppa loppuu. Ajattelin, että ei muuten lopu.

Molemmilta loksahivat suut auki, kun sain Leenalle, että myy minulle. Sen jälkeen homma eteni nopeasti, Lehtikangas kertoi yrittäjäksi ryhtymisen taustoista.

Aivan sattumankauppaa ei yrittäjäksi ryhtyminen Raahan VaateAittaaan ollut. Kun oikea tilaisuus tuli eteen, niin samalla toteutui pitkään mielessä kytynyt ajatus.

- Lähipiirille ei varmaan ollut yllätys siirtyä yrittäjäksi. Ajatus on siintänyt takaraivossa pitkään, Lehtikangas sanoo.

Kirsi Lehtikangas on lyhyessä ajassa ehtinyt pitämään Raahan VaateAittaa kahdessa osoitteessa. Viime kesänä Pekanpäivien aikaan liike siirtyi Kauppakadulta Kävelykadulle. Asiakasvirta uudessa paikassa on isompi, mutta enemänkin liikettä voisi liikkeen ikkunasta näkyä.

- Laivurinkatu on vilkkaampi paikka, vaikka välillä kävelykatu on valitettavasti tyhjä, Lehtikangas sanoo.

Raahessa toimii useampi vaatealan yritys. Kirsi Lehtikangas näkee kollegat enemmän

vahvuutena kuin kilpailijoina.

- Kaupungin vahvuus on siinä, että kaikki liikkeet ovat hyvin erilaisia ja myydään erityyppisiä vaatteita. Uskallan suositella naapuriliikettä ja olen tehnytkin niin. Ei ole mieltä haalia kaikkia, vaan keskityn omaan ydinasiaan, Lehtikangas sanoo.

Yrittäjän arki on tullut tutuksi ensimmäisten kuukausien aikana. Yrittäjän vapaus on kuitenkin päällimmäisenä mielessä, kun Kirsi Lehtikangas summasi yrittäjän alkutaivalta.

- On päiviä, joita vaihtaisin pois, mutta en kadu hetkeäkään. Saa tehdä mitä haluaa ja on yrittäjän vapaus, Lehtikangas kertoo.

Myytävät tuotteet Kirsi hankkii edustajien kautta. Alan ikuinen haaste on yrittää tietää, mitä ihmiset haluavat laittaa päällensä tulevaisuudessa.

- Luotan, että edustajat ovat jo raakanneet myyvimmat tuotteet. Välillä tietenkin kristallipallo olisi hyvä. Tässä vaiheessa pitää tietää mitä raahelainen haluaa pukea syksyllä päälle. Nyt keväällä on tulossa kaksi uutta mallistoa, joista toinen on plussamallisto eli koosta 42 ylöspäin, Lehtikangas sanoo.

VaateAitta myy Kirsi Lehtikankaan mukaan peruskäyttövaatetta, sisävaatteita ja työvaatteita. Tuotemyynnin ohella Kirsi tarjoaa pukeutumisneuvontaa. Kivijalkaliikkeen ohella VaateAitta myy verkossa ja hoitaa myös markkinointia paljon verkon kautta.

- Verkkokauppa on jo. Nettisivut ovat harrastuksena. Enemmän tehokasta Facebookin ja Instagramin käyttöä tiedotuskanavana. Ihmisten hakutoiminnot ovat muuttumassa. Itse huomaa, että haen tietoja yrityksistä ensin

Facebookista ja sitten vasta etsin nettisivut, Lehtikangas kertoo.

Vaatealan yrittäjyyteen Kirsi Lehtikankaalla ei ollut pohjia

Ammattitaitoa on karttunut koulutuksen kautta. Lehtikangas suorittaa koulutuskuntayhtymä Tavastiaan Hämeenlinnaan vaatealan erikoisammattitutkintoa.

- Vaatetusala oli minulle uutta ja koulutuksesta on ollut paljon hyötyä.

Saan itselleni enemmän varmuutta ja ammattitaitoa, että millainen vaate sopii kenelkin. Miten vaatteilla häivytetään tai korostetaan ominaispiirteitä, Lehtikangas toteaa.

Yrittäjän arkeen mahtuu toinenkin koulutus, jota Kirsi Lehtikangas suorittaa Raahan Porvari- ja Kauppakoulussa. Tavoitteena on Yritysohjauksen erikoisammattitutkinto, jota Lehtikangas suorittaa Kasvuloikkavalmennus- ja mentorointiohjelman kautta.

- Koulutuspäivät ovat sosiaalinen tapahtuma, missä näkee muita ja kuulee minkä asioiden parissa muut painii. Somemarkkinointiin olen saanut hyviä vinkkejä ja uusia kontakteja, Lehtikangas sanoo.

Oman yritystoiminnan ohella Kirsi Lehtikangas toimii Kauppakeskus Raahan yrittäjähdistyksessä. Kauppakeskus Raahen pyrkii toimimaan aktiivisesti Raahan kaupallisen vetovoiman lisäämiseksi ja vahvistamaan positiivista mielikuvaa kaupungista ostos-, asuin-, palvelu- ja vierailukaupunkina.

- Meillä on hyvät kivijalkaliikkeet. Kun niitä käytetään, niin ne pysyvät kaupunkissa ja kehittyvät, Lehtikangas sanoo.